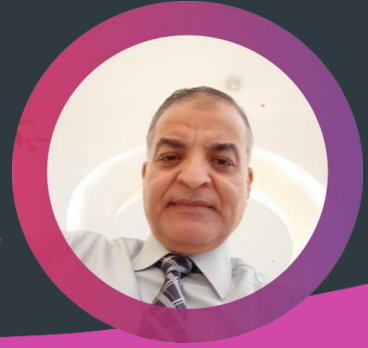


# أسامه عبد الغنى

## مدير المبيعات والتسويق



25 عاما خبرة بالمبيعات والتسويق وانشاء ادارات  
وقطاعات البيع وادارة عمليات البيع وفتح اسواق  
جديدة ( السلاسل - التجزئة - الصعيد )

### خبرات العمل

### البيانات الشخصية

	<p>الوظيفة : <u>مدير المبيعات</u> الشركة : شركة خضار دوت كوم للتجارة والتسويق مجال الشركة : خضروات وفاكهه طازجة مستوردة ومحلية الانجازات : انشاء نظام ال-B2B وادخال المنتجات الى السلاسل سبينس - اولاد رجب - الفا - زهران - خير بلدنا</p>	<p>2020 - الآن</p>
	<p>الوظيفة : <u>مدير مبيعات السلاسل والاسواق الخاصة</u> الشركة : شركة الاسماعيلية للصناعات الغذائية (فودينا) مجال الشركة : منتجات اللحوم والدواجن</p>	<p>2018 - 2020</p>
	<p>الوظيفة : <u>مدير المبيعات</u> الشركة : شركة اطايب للصناعات الغذائية مجال الشركة : منتجات الالبان والعصائر الانجازات : انشاء قطاع المبيعات (السلاسل - التجزئة - الصعيد)</p>	<p>2016 - 2018</p>
	<p>الوظيفة : <u>مدير المبيعات</u> الشركة : شركة سارة ( اخوان البطه ) للصناعات الغذائية مجال الشركة : منتجات الالبان والعصائر الانجازات : انشاء جهاز المبيعات ( السلاسل - التوريدات - الصعيد )</p>	<p>2013 - 2016</p>
	<p>الوظيفة : <u>مدير المبيعات</u> لشركة : شركة المجموعة التجارية الدولية ( CIG ) مجال الشركة : ( استيراد - تصدير - بيع مباشر - توريدات حكومية ) الانجازات : تونة تونيللا - كمبوت مور</p>	<p>2012 - 2013</p>
	<p>الوظيفة : <u>مدير بيع التوريدات</u> الشركة : جرين لاند جروب للصناعات الغذائية - ( امريكانا جروب )</p>	<p>2008 - 2012</p>
	<p>الوظيفة : <u>مدير بيع التوريدات</u> الشركة : مصر أكتوير للصناعات الغذائية (( المصريين ))</p>	<p>2001 - 2008</p>
	<p>الوظيفة : <u>مدير تنمية امارة دبي - الامارات T.D.S</u> الشركة : بيبسى كولا دبي - الامارات PEPSI Dubai</p>	<p>1997 - 2001</p>
	<p>الوظيفة : <u>مشرف مبيعات</u> الشركة : شركة الشرهان للعلوات الموقع : جدة - القصيم - تبوك - المملكة العربية السعودية</p>	<p>1995 - 1997</p>

002 0100 70 94 504

002 0111213 799

osamaghany3@gmail

www.linkedin.com/in/osama  
-abdull-ghany/

المؤهلات التعليمية

1989 جامعة القاهرة - بكالوريوس تجارة  
شعبة محاسبة - تقدير جيد مرتفع

الكورسات التدريبية

- 1- دورة تنمية مهارات البيع الفعال  
مجموعة ميج للتدريب - القاهرة 1996
- 2- دورة المدير الناجح - بيبسى كولا  
انترناشيونال - دبي - الامارات 1998
- 3- دورة جامعة المنطقة بيبسى كولا  
انترناشيونال - دبي - لمارات 2008
- 4- دورة تحفيز وتدريب فريق المبيعات  
مجموعة امريكانا ( جرين لاند ))
- 5- دورة الترويج الفعال شركة مصر  
اكتوبر للصناعات الغذائية- القاهرة 2006

المهارات الشخصية

اللغات  
العربية : اللغة الام  
الإنجليزية : جيد جدا

الحاسب الآلي

- 1- امتياز فى حزمة الـ اوفيس  
( وورد - اكسل - بوربوينت )
- 2- خبرة فى التعامل مع برامج :  
Odoo ERPSytem  
-EDARA Sales System